

proposal martabak unyil

{ KELOMPOK 3 }

Nama kelompok

-

-

-

-

-



[Date]

[Company name]

[Company address]

Proposal Usaha Martabak Unyil dengan Anggaran 10 Juta

**Usaha Martabak Mini "Martabak Ceria"**

**I. Pendahuluan**

Dalam era kuliner yang semakin berkembang, muncul peluang bisnis yang menarik dalam bentuk martabak mini atau martabak unyil. Kegemaran masyarakat terhadap makanan ringan yang satu ini terus meningkat. Oleh karena itu, kami ingin mengajukan proposal usaha martabak mini dengan nama "Martabak Ceria". Usaha ini akan berlokasi di sebuah stand yang strategis untuk menarik perhatian pelanggan potensial. Kami berencana untuk menginvestasikan modal sebesar 10 juta rupiah untuk memulai usaha ini.

**II. Rincian Modal**

Berikut adalah rincian penggunaan modal sebesar 10 juta rupiah:

1. **Peralatan dan Bahan Baku** :
   * Stand atau gerobak dan perlengkapan lain : 4 juta rupiah
   * Peralatan masak (wajan, spatula, dll.) 2,5 juta rupiah
   * Bahan baku (tepung, telur, susu, cokelat, keju, dll.) 1,5 juta rupiah
2. **Penyewaan Stand** :
   * Sewa tempat di lokasi yang strategis untuk menjual martabak mini. : 500 ribu rupiah
3. **Promosi** :
   * Pembuatan logo dan desain branding : 500 ribu rupiah
4. **Dana cadangan** :

* Anggaran mendadak : 1 jt rupiah

**III. Rencana Bisnis**

**a. Produk**

* Kami akan menawarkan berbagai macam martabak mini dengan beragam pilihan rasa seperti cokelat, keju, kacang, dan lainnya.
* Kami juga akan menawarkan martabak mini dalam paketan untuk meningkatkan penjualan.

**b. Target Pasar**

* Segmen target kami adalah semua kalangan usia, terutama anak-anak, remaja, dan orang dewasa yang menyukai martabak.
* Kami akan membidik pengunjung pasar malam, acara festival, dan lokasi-lokasi ramai lainnya.

**c. Strategi Pemasaran**

* Kami akan memanfaatkan media sosial untuk mempromosikan produk kami.
* Kami juga akan berpartisipasi dalam acara pasar malam, festival, dan kegiatan komunitas setempat untuk memperkenalkan "Martabak Ceria".

**d. Perhitungan Keuntungan**

* Kami menargetkan penjualan rata-rata harian sebanyak 100 martabak mini dengan harga rata-rata 5.000 rupiah per potong.
* Dengan demikian, pendapatan harian kami adalah 500.000 rupiah.
* Setelah menghitung biaya operasional, kami berharap untuk mencapai titik impas dalam waktu 3 bulan.
* Keuntungan bulanan yang diharapkan adalah sekitar 5 juta rupiah.

**Catatan**: Pendapatan aktual dapat bervariasi tergantung pada lokasi, musim, dan strategi pemasaran yang digunakan. Oleh karena itu, perlu dilakukan pemantauan yang cermat terhadap perkembangan usaha dan penyesuaian jika diperlukan untuk mencapai target keuntungan.

**IV. Manajemen**

* Manajemen usaha akan dilakukan oleh [Nama Anda] sebagai pemilik usaha.
* Kami akan mempekerjakan beberapa karyawan sebagai koki dan pelayan untuk memastikan pelayanan yang baik kepada pelanggan.

**V. Kesimpulan**

Usaha "Martabak Ceria" adalah peluang bisnis yang menjanjikan di bidang kuliner. Dengan modal sebesar 10 juta rupiah, kami yakin dapat meraih kesuksesan dalam jangka waktu yang relatif singkat. Dengan berfokus pada kualitas produk dan pelayanan yang baik, kami optimis bahwa usaha ini akan mendapatkan tempat di hati pelanggan setia kami.

Kami berharap agar proposal ini dapat dipertimbangkan, dan kami siap untuk memberikan penjelasan lebih lanjut jika diperlukan. Terima kasih atas perhatian Anda.